

平成 18 年 4 月 11 日

日本代協保険大学セミナー 8 期 2 回目

会場ロイトン札幌 13:00 ~ 17:00

受講者 32 名

セミナー - 2 「日本代協の歴史と活動」工藤和夫氏
『感想』(一部)

- ・日本代協の活動と内容をもっと会員へPRして下さい。
- ・日本代協の活動の要点が明確に説明されていて、具体的で理解できました。
- ・金融庁に対する動きは素晴らしい。最後まで抵抗して欲しい。
- ・代協組織率が全国平均 25.7%とは驚きました。高い数値だと思います。
- ・銀行や政府と闘い代理店の立場を守るのは代協しかないと感じた。
- ・正直、代協がどういったものか知らずにいましたが、よく理解できた。
- ・代協の歴史をもっと他の代理店(非会員)に伝えたいと思った。倫理綱領を守りたい。



セミナー - 2 「代理店の経営管理」山田正基氏



『感想』(一部)

- ・代理店となり1年になります。経営理念、戦略の大切をつくづく感じました。
- ・代理店は常に勉強し、時代とともに変化しなくてはならないと感じた。
- ・具体的な目標をあげてプロとして頑張りたい。顧客D/Bの構築し活用したい。
- ・経営を新しく見直したいです。
- ・レジユメに沿った内容で解りやすく、代理店1人7,000万という数字も役に立った。
- ・現況の変化に対応する能力、継続する力を身に付けなければならない。
- ・代理店経営において事務員教育は絶対必要だと再認識しました。営業である自分も常に自己啓発と意識して自己を高めていこうと考えました。