

平成 18 年 7 月 6 日 (木) (第 期 2 回 目) 認定保険代理士更新研修

会場：ロイトン札幌

受講：30名

講師：矢島 一孝 氏

(基本認識)

- ◆ 勉強になりました。
- ◆ 3年ぶりに勉強になりました。
- ◆ リラックスできる良い時間でした。
- ◆ マンネリを止め、前進するキッカケ。
- ◆ 今までの仕事でやっていない事がたくさんあるなと思いました。
- ◆ 私は今年1月に3店を合併して4月に来店型事務所を新設しました。今の研修で方向性を見つけた思いです。帰ってから十分検討致します。
- ◆ 1.プロジェクターを使用した研修は目と目を使う勉強になった。2.コンプラ研修ではEメールの点とパンフレットの文書において現実と違いを感じる。
- ◆ 第2回目の研修ですが、3年前の更新研修をほとんど忘れていました。
- ◆ 3年前より益々代理業を取りまく環境が厳しくなったと思う。又、更新研修ではPart 3前回と同じ内容で自身を評価できてよかった。
- ◆ 3年の間に業界も大きく変化してきた。再度勉強が出来、確認出来た事は大変良かったと思います。又、後の動向も聞かせていただき良かったです。ありがとうございました。
- ◆ 経営理念。ビジョンなど大変よかった。
- ◆ 自分の代理店経営に対して何が良いところなのか、悪いところなのか、再確認できて良かった。
- ◆ 代理店の経営品質については再認識したのと、これだけわかりやすいレジメは他にはありません。
- ◆ 経営品質について再度自社の経営の見直しをできるチャンスで良かった。又、業界の動きについても報告が欲しい。

(問題意識)

- ◆ 自己成長できる様、努力することに気付きました。
- ◆ 日々、たゆまざる研修と努力。会社従業員との和。
- ◆ 基本に立ち帰り、お客様本位の営業活動をすることとし、再度自分も見つめ直します。
- ◆ コンプラの再認識。 日常業務の見直しが大事と痛感。今日の研修を今後に生かしていきます。
- ◆ 激変の保険業界の中で改めて自分の立場を律すべきと思いました。
- ◆ 3年前からほとんど進歩していない自分が見えました。
- ◆ 3年ぶりなので新鮮な気持ちで受講しました。事務所に戻ってまた色々考えます。
- ◆ 早2回目の更新セミナー、いつもながら自分を、自社を見直す指針として行きたいと思います。今回も大変勉強させて頂きました。
- ◆ 3年振りの基本の勉強をしてみて、忘れた部分を思い出しました。もっと勉強し、認定代理士の名に恥じない「力」を見せていきます。
- ◆ プロは厳しい倫理感を持たなければならない、非常に同感です。
- ◆ コンプライアンス再確認、代理店も保険会社も！甘えをなくしましょう。
- ◆ 前回更新時には「代理店に経営品質なんて」と考えていたが、今現在はやはり必要な物であ

ると思います。

- ◆ 大変厳しい代理店経営の時代ですが、もう一度経営について考えさせて頂きました。

(要望・その他)

- ◆ 更新日の発表は2、3ヶ月前に知らせて欲しい。
- ◆ もっと時間が欲しかった。コンプライアンスの学習時間をもっと作って欲しい。

