

第1回 北海道代協 組織委員会 議事録

- 日 時／令和3年5月12日(金)15:00～16:30
- 会 場／WEB 会議 (Zoom)
- 出席者／松田委員長(苫小牧)・白戸副委員長(札幌)・永井(室蘭)・小林(小樽)・
岩間(函館)・益子(釧路)
- 欠 席／浜岡(旭川)・向後(千歳)・外川(帯広)
- 議 長／松田委員長
- 議事録／岩間(函館)

1. 出席者・資料の確認
2. 委員長挨拶

・札幌、全道もコロナ感染者が過去最高になっている。気を付けながら組織委員会の行動をしていただければと思っております。

【議事】

1. 日本代協組織委員会報告

- 今年度の日本代協の目標は533店。
- 全国の組織委員会のオリエンテーションを開催。
- 組織委員会としてグループ討議を行った。都道府県で取りまとめをし、非会員のリスト、新規ターゲットリストを作成、リスト化しようと思っている。理事、各支部の幹事から3件くらい候補を出してもらい、それに向かって行動する事になっている。
入力フォーマットを作成するので皆さんに渡し、それを入力し全道で取りまとめを行う。
- 今年度は「代協正会員実態調査」を実施する。無記名式のアンケートで10月中旬実施予定。最低回答率ラインを60%として取り組む。みなさんのご協力が無いと達成できないと思っている。

〈調査方法〉無記名式アンケートをメールアドレスにアンケートURLを配信。メールアドレスを登録していない会員にはURL・QRコードをFAXする。10月中旬にアンケート依頼メールを配信しトレースメールを11月、12月に配信。回答率のかさ上げを目的とした複数回答は無いようにIPアドレス取得するなど重複回答が無いようにしっかりと対応。これに関しては各支部長、組織委員が協力しながら回答率を上げていくよう進めていきたい。

○代理店賠償セミナーは全道で行う事とし Chubb にお願ひする。日程は相談しながら決めたいと思っている。

2. 2020 年度の仲間づくりキャンペーン結果

日本代協からの北海道の目標は14店に対し17店で目標を達成。連続クォーター稼働に関しては第3クォーターだけが達成出来なかった。ここは注視しながら全てのクォーターで達成できる様に進めていければと思う。日々の連絡のやり取りで達成させたいと思う。

全国では目標459店に対し324件と135店足りなかった。目標達成出来たのは24代協、北海道ブロックは一昨年初めて3冠王を取り、昨年も取れたので今年も継続できるように皆さんと協力していきたい。昨年札幌、室蘭、旭川、苫小牧の4支部がそれぞれの自主目標を達成している。コロナ禍で自由に行動できないが、今年は行動方法を変えて目標達成していただければと思う。

3. 各部活動の総括報告

【札幌】目標を達成することができた。最後まで追いかけて3/31ギリギリに達成出来た。入会が後半に集中した。コロナの事もあり模索しながらだったためエンジンがかかるのが遅かった反省はある。達成の流れで4月の入会も順調にきている。のっている中でどんどん狙っていければと思う。活動の制限はコロナであったが、それがあるから出来ないと言うのは理由にしたくなかった。今回はプロ代理店もそうだが、修理工場など代理店賠償に関しては興味を持っていただいたので即答してくれる所が多かった。新入会員に紹介していただく事が最後に出来た。今年も目標達成したいと思う。

【室蘭】結果として目標達成することが出来た。昨年入会いただいた方たちは、研修生を卒業し一人で代理店をスタート、3~4年の方だった。室蘭にもTNPが出来たため、個人でやっている方はTNPに入るよう保険会社からも話が出ている。今年も厳しいと思うが入会していただけるよう活動していこうと思う。

【小樽】目標1店に対しマイナス1。室蘭と同じで代理店の集約が進んできている。代理店の数が減ってきており代申の支社も無くなっている。保険会社がそういう風になるという事は代理店も集約している形になっているのが実情。コロナの影響もあると思うが、大きな問題はコロナよりも小樽市ならび代理店の事情が大きいと思っている。

【苫小牧】昨年は最後ギリギリだった。札幌支部を見習って活動し最後の入会は修理工場だった。意外とすんなり入会になった。今、整備工場2件あたっている。引き続き他もあたっている。今年は人が集まるような所で何かできればと思っている。

【函館】昨年は動きにくく、目標3件中1件で終わってしまった。こういう状況の中であるので幹事会でも強く言えないところもあり消極的になっていた。今年は積極的に個々に攻めて繋がりのある所に紹介してもらえるようにやっていきたい。

【釧路】こんな感じで終わってしまったのは残念であった。釧路も積極性が足りなかった1年だった。幹事会もリアル開催出来ていないので、幹事からの紹介や情報提供もうまく出来ていないのが現状。今年度は積極的に、話が途切れた代理店もいるので何とか頑張っていきたい。

4. 組織委員会事業計画

○会員増強：仲間づくり推進による三冠王、今年も達成するために組織委員会が足を引っ張らないように皆さんと協力しながらやっていきたい。損保会社に未加入代理店、賠償に入った方が良さそうな代理店を紹介していただきながら、それを誘導して入会に繋げるという流れを作っていきたい。

○支部活動の強化：セミナーやオンラインを活用し、会議の活性化をさせた方が良い。

新入会員オリエンテーションは WEB を利用し実施していきたい。

○代理店賠償セミナーを開催したい。時期は9月初旬の予定とする。

○代協正会員実態調査、北海道としては達成したい。

○BCP 策定及び「事業継続力強化計画」の認定取得の推進。

〈入会自主目標〉入会1店につき奨励金1万円。他支部からの紹介により入会になった場合は入会奨励金を折半とする。

【札幌】8店 【室蘭】1店 【旭川】2店 【小樽】1店 【苫小牧】2店 【千歳】1店

【函館】2店 【釧路】2店 【帯広】1店 合計20店

○中島委員長から

組織委員会が仲間づくりで大きな活躍をしていただくというのは一つだが、一番は組織を活性化していただきたい。面白い組織にしていただきたい。面白いセミナーや面白い企画をしていただいて「来てよかった」「面白かった」「勉強になった」というような、そうすると人は集まる。面白くない所には来ない。役に立たない所には来ない。皆さんが一番思っているような、学びたいと思う課題を支部例会のテーマにし、オープンセミナーのテーマにして、学べる場所をどんどん作っていただく事が一番手っ取り早い。面白いものには人は寄ってくる。保険会社も興味があるものは動員してくれる。今、賠償事案が高額になってきている。過去は自動車保険が多かったが、今一番多いのは説明不足や新種。事案が多くなってきているので組織委員会でどうやって防ぐかと言う事をテーマに勉強したいと思っている。

5. 各支部活動予定と状況報告

【札幌】オリエンテーションは7月にリアル開催を予定している。状況によってはWEBになる。オリエンテーションは組織委員会にとっても大事なところになる。会員増強や代協を知ってもらいたいと思っている。

【室蘭】最近コロナ感染者が出てきているので、これから行動の制限がかかってくるような状況も考えられる。支部で検討していくことになる。

【小樽】やろうと思っても中止になる事が出てきている。幹事会もリアルでやっている。支部長を交えながら幹事会で話し合っていくことになる。

【苫小牧】6月11日支部総会予定。イベントの開催日程は仮で入れているが幹事会で詰めていきたいと思う。

【函館】函館は幹事会すべて Zoom でやっている。久々のリアル開催は5月20日の総会で大きな会場を使用する。それ以降は状況次第での活動になる。

【釧路】5月14日幹事会。昨年に引き続き交通安全啓蒙活動をする予定。今年70周年になるため記念式典の実行委員会を立ち上げ準備等をする。

6. その他 なし

【次回開催】令和3年7月6日(火)15:00～