

## 第2回 北海道代協組織委員会 議事録

- 日 時：令和3年7月6日(火)15:00～16:30
- 会 場：WEB会議(Zoom)
- 参加者：松田委員長(苫小牧)・白戸副委員長(札幌)・永井(室蘭)・坂本(旭川代理)・根布(小樽代理)・向後(千歳)・岩間(函館)・益子(釧路)・外川(帯広)・中島日本代協組織委員長・藤田事務局
- 進 行：松田委員長
- 議事録作成者：益子(釧路)

### 議事

#### 1. 日本代協組織委員会報告<松田委員長>

- ①「組織委員会・全国オリエンテーション」について、時間を30分延長。
  - ・日時:7月13日(火)14時～17時30分(ZoomによるWeb会議)
  - 北海道については参加者2名の為、委員長と益子(釧路)が参加予定。
- ② 支部例会を活性化し、支部活動の強化につなげる。
  - ・北海道各支部においては、ほぼ毎月支部例会は開催し情報共有をしているが、Web開催が主なため各々への伝わり度合いには疑問も。
- ③ 非会員リスト(新規ターゲットリスト)未作成の都道府県代協は、早期に作成しPDCAをまわして仲間づくりに前倒しして取り組む。
  - ・各支部ターゲットリストについては、保険会社への協力を仰ぎながらリスト作成に着手中であるが、支部によりばらつきがあるものの積極的に作成準備を行う。
  - ・各幹事で活用しリストアップ、共有しつづけていく。
- ④「代理店賠償セミナー」を、各都道府県代協で年1回は開催する。難しい場合は、ブロック単位で開催する。
  - ・9月8日(水)Chubbによる代理店賠償セミナー開催決定 14:00～16:00

#### 2. 入会報告・退会報告

札幌4店・旭川1店・函館1店 新入会により第2クォーター達成。  
今年度目標まであと9店、自主目標まで残り14店。  
第3クォーター達成に向け、各支部積極的に行動し、早期に結果を出す事とする。

#### 3. 会員増強にむけての活動報告・仲間づくり進捗状況

(札幌)7/13オリエンテーション7名Webにて開催。

代理店賠償を武器に入会を促す。リストをうまく使っていきたい。

(室蘭)状況は変わっていないが徐々にできることも増えてきているので、既存会員をブ

ロックしながら増店を目指す。

(小樽)リアル幹事会をやっている。新設代理店が増えていない状況下ではあるが、代替わりの代理店に入会を促していこうと思っている。

(苫小牧)今後開催できそうなイベントもありそうなので幹事会で詰めていきたいと思っている。またターゲットリストも活用しながら増店をめざす。

(旭川)例年開催しているパークゴルフやボランティア活動については、状況を見ながら幹事会で検討し開催の方向で考えている。できることは積極的にしていきたい。

(千歳)代理店賠償を武器に増店を目指していきたい。ターゲットリストもうまく使って少ない牌をつぶしていく。イベント開催も徐々に様子を伺いながらやっていきたい。

(函館)幹事会はほぼ Zoom での開催。

イベント等も状況次第ではあるが、秋に向けてはできることもあるようなので進めていきたいと考えている。ターゲットリスト共有しながらつぶしていきたい。

(帯広)幹事会は Web にて開催。新聞広告は今年度も予定、イベント開催も状況を確認しながら開催していきたい。ターゲットリストも活用し増店をめざす。

(釧路)交通安全啓蒙活動は開催予定、イベントも 9 月以降なので状況を見ながら進めていきたい。昨年試みたラジオ CM は今年度の 70 周年開催にむけての PR に使っていく予定。ターゲットリストも早期に作成しつぶしていきたい。

#### 中島日本代協組織委員長

- ・会員増強を北海道と福岡で対戦してはどうか？敗者が勝者へ地元の名産を送るとか・・・検討してみては？
- ・収益事業として、オリックス法人カードの推進案  
\*ガソリン 1ℓ=1 円を代協へキックバック。ガソリンも安く買える。
- ・代理店の賠償事案が高額になってきている、今一番多いのは自動車保険よりも新種保険であり、圧倒的に説明不足による事案である。
- ・代理店賠償責任保険「日本代協新プラン」第 1 回 ～基本的補償の勉強～ を視聴理解し、未加入代理店への入会促進につなげていってほしい。
- ・9 月の Chubb による賠償セミナーはとても良いセミナーです。非会員は勿論、賠償保険未加入会員へ絶好の PR セミナーですので、沢山の代理店へ進めてください。
- ・大阪代協会長が YouTube で代協の存在意義を 5 分位で話している。オリエンテーション等の代協説明に参考にとすると良い。

以上

次回開催:令和 3 年 9 月 15 日(Web)15:00～