

北海道ブロック 平成 21 年 4 月 8 日 (センチュリーロイヤルホテル)

(第 10 期) コースⅡ-4 「代理店のマーケティング戦略」 中村講師

(基本認識)



- ◆ 参考になりました。
- ◆ なかなか素晴らしい内容であった。
- ◆ 2年間、ありがとうございました。
- ◆ テンポも良いし、目を引く講義で、わかりやすく為になりました。
- ◆ いつもながら簡潔で、ちょっぴりユーモアがあり、分かりやすい講義でした。
- ◆ とても理解しやすく、聞きやすい話し方でした。眠くならないので助かりました。
- ◆ 非常に話が現実的、具体的で分かりやすく、参考になりました。ありがとうございました。

- ◆ デジタル・プレゼンは、大変理解しやすい。
- ◆ スライドを操っての講座は、分かりやすく聞き入りました。講師の中村先生は、1番良いです。
- ◆ マーケティングの本は色々読んだことはありますが、今回のセミナーの内容が一番わかりやすかったです。
- ◆ 今日から、いいえ明日から、早速始めたいと思いました。
- ◆ 代理店としての役割が、大変重要だと再認識した感じです。
- ◆ マーケティングの重要性・役割が、これからの時代に大切なものであると認識しました。
- ◆ 新しいマーケティング戦略が出来そうです。
- ◆ 代理店のマーケティングの今後の考え方について勉強になった。
- ◆ 代理店の進む道、よかった。
- ◆ 今後の目指す方向性が大変解りやすく、方針を考える上で参考になった。
- ◆ 時代の変化に伴い、代理店における経営戦略も変化していくというのがとても感じさせられた講義となりました。
- ◆ これまでのマーケティングから、時代に合わせたマーケティングを常に考え、行動しなくてはならないと再認識しました。
- ◆ 代理店マーケティングの新しい考え方、今の時代に適した戦略・戦術を非常に分かりやすいプレゼンで体系的に学習できて、非常に参考になりました。

(問題意識)



- ◆ コンシェルジュ・エージェントになる！
 - ◆ コンシェルジュ・エージェントとして生まれ変わります。
 - ◆ コンシェルジュ代理店になるべく努力。
 - ◆ コンシェルジュ・エージェントになりきる事！！努力します。
 - ◆ 中村先生の話は、明確で視覚的にもわかりやすく、面白いです。コンシェルジュ・エージェントになれるよう活動していきたいと思えます。
 - ◆ 視覚に訴える見積り作りを意識したい。
-
- ◆ 今日のセミナーを少しずつ実践していきたい。
 - ◆ マーケティング戦略について、大変参考となり勉強となりました。今後の業務に生かしていきたいと思えます。
 - ◆ まだ経営者ではないが、ここで得た知識を生かし、将来に生かしたい。
 - ◆ 何かあった際にはテキストを見直し、勉強し直して、今後も頑張りたいと思えます。
 - ◆ 進むべき道が明確になりました。マーケティングを活かしたいと思えます。
 - ◆ これから生き残っていく為に、もう一度戦略を考え直し、取り組んでいきます。
 - ◆ 今までの代理店の考えは、これからは変えて行き、新たな営業で顧客のグリップ力をつける。
 - ◆ 理想通りになるように。人物の質を高めて、知り合った人に知り合ってよかったと言われたい。