

北海道ブロック 平成 23 年 4 月 12 日 (センチュリーロイヤルホテル

(第 1 2 期) コースⅡ-4 「代理店のマーケティング戦略」 中村講師

(基本認識)

- ◆ 良かった。
- ◆ 感動しました。ありがとうございました。
- ◆ 熱心な講義で大変参考になりました。
- ◆ 中村先生のお話は、大変面白く興味深いものでした。どうもありがとうございました。
- ◆ とてもためになるセミナーでした。
- ◆ 大変ためになりました。事務所に帰ったら先生のホームページを拝見します。
- ◆ テンポが良かった！
- ◆ テンポよく、分かりやすくお話して頂き、大変参考になりました。
- ◆ 勉強になりました。
- ◆ 非常に勉強になりました。ありがとうございました。
- ◆ これから先の代理店マーケティングとは…という事で、とても勉強になりました。ありがとうございました。
- ◆ 勉強になりました。マーケティング戦略は大事だと思います。
- ◆ 今後の活動に活かしていける内容で、とても勉強になりました。マーケティングについて、もっと学習していく気持ちが出てきた講義でした。
- ◆ メリハリある分かりやすいセミナーでした。
- ◆ 短時間で分かりやすい説明だったので、時間があっという間でした。
- ◆ 非常に分かりやすく、方向性がはっきりした話でした。
- ◆ 今回はテキスト主流ではなく、大変分かりやすく良かったです。非常に分かりやすかったです。
- ◆ すばらしい、次世代の代理店理念が見えた様な気がします。実践は明日へのステップ、ありがとうございました。
- ◆ マーケティング戦略の話は、今後、代理店として活動、顧客拡大に役立つ話でした。
- ◆ 今後の代理店経営にとっても有益なセミナーでした。元々分かっているつもりでいた部分も、分析していくとより理解が深まりました。
- ◆ ランチェスター理論、思い出させて頂きました。ありがとうございます。
- ◆ 「人にしてもらいたいと思うことを人にもしなさい」が基本的な考え方だと思います。
- ◆ 何の為のセミナーなのか、よくわからない。こんな2時間なら試験勉強させてほしかった。もう来たくない。



(問題意識)



- ◆ 色々気付かされ、今後の活動に役立てる。
- ◆ 非常に分かりやすく、とても勉強になりました。当社の戦略に活かしていきたいと思っております。
- ◆ 自分の今までのマーケティングと最新のマーケティングの違いを知り、早急に対応して変えていきたいと思えます。
- ◆ 今後目指すべき目標やビジョンをイメージしやすく、とても良かったと思えます。学んだことを実践していきたいと思えました。
- ◆ 今後の代理店の方向性が少

し見えたような気がします。自信を持って業務にあたりたいと思う。

- ◆ 自ら行っている販売戦略を見直すきっかけとなりました。保険販売が多様化されている中でも自信を持って代理業を行いたいと感じました。
- ◆ 社会貢献していきたい。
- ◆ コンシェルジュ・エージェントを目指す。
- ◆ 目標、コンシェルジュ代理店！ありがとうございました。
- ◆ 今日一番気に入った言葉、ライフ&ビジネス、コンシェルジュ・エージェント、これからは、これを目指して頑張ります。
- ◆ 目に見えない商品なので、常にお客様の立場になって対応しなければいけないと思えました。
- ◆ 非常に興味深い内容でした。顧客管理を更に充実させてみたいと思えます。