

## 第2回 北海道代協事業委員会 議事録

- 日 時：平成28年10月21日（金）16:00～17:30
- 場 所：ホテルライフオート札幌 3F「いずみ」
- 出席者：本谷吉伸（札幌）・平山雅一（釧路）・田中憲一（室蘭）・木下裕章（小樽）  
川田千春（苫小牧）・荃津雅春（千歳）・清水貴之（函館）・島田喜己男（帯広）
- 欠席者：石澤智彦（旭川）

〔配布資料〕

- ・ 平成28年度 DRP入庫集計表（代理店別・加盟店別）
- ・ DRPネットワーク「入庫誘導キャンペーン」実績表
- ・ 平成28年度 支部別 手数料一覧
- ・ 鹿児島県代協のチラシ

議長／平山雅一 議事録／川田千春

### 【議事】

1. 出席者の確認・資料の確認 旭川欠席
2. 委員長挨拶
3. 議事録作成者の指名 川田

### 【議題】

1. DRPネットワーク「入庫誘導キャンペーン」結果報告

#### 【開催期間7月～9月の3ヶ月】

帯広支部44台、札幌支部21台、釧路支部2台、旭川支部2台、函館支部1台、小樽支部、室蘭支部、苫小牧支部、千歳支部は入庫がなかった。

全体としては70台入庫で、昨年より2台増で終了した。しかし支部間の入庫台数に差があり、次年度の課題が見えてきた。

帯広支部の好成績の結果は、DRP加盟工場の「カミヤマオートセブン」を中心に5代理店がキャンペーンを意識して入庫促進した結果が数字となった。

入庫が1社に集中したのは、代車がきれい、対応が良いのでとの意見がでた。

札幌支部でも特定の代理店が入庫を増やしてくれている。

室蘭支部では「Pスタイル」という加盟工場が増えたので、今後の入庫増につなげていきたいとの意見が出た。

当日（10月21日）6時から開催される「お客様感謝の夕べ」で成績優秀代理店が表

彰される。

## 2. 支部活動報告

- 帯広支部－DRPは5代理店が頑張っているが、もう少し拡大させたい。  
JCMで1台、高く買い取りしてくれた。
- 函館支部－入庫誘導は進んでいない。提携工場が増えたが非会員の為、なかなか馴染まない。
- 千歳支部－地元には工場がない。会員の工場にDRP工場になってもらえるよう依頼。各会員に委員会活動に参加してくれるよう依頼したい。
- 苫小牧支部－毎月1回の幹事会でのみ、一瞬、頑張ろうというムードになるが、意識が浸透しない。手数料収入を理解してもらって活性化させたい。
- 小樽支部－活発ではない。自分のところで出せるかと思ったが、なかなか実現しない。
- 室蘭支部－会員へ説明した時のみ頑張ろうというムードで結果が出ない。
- 釧路支部－幹事を増やし、取組みを浸透させる。帯広支部を抜きたい。  
結果を各会員に開示して、手数料収入があることを理解してもらおう。
- 札幌支部－ランチミーティングで積極的に説明する。提携業者にも参加してもらい距離を縮めると良いかもしれない。

## 3. 後期目標設定

- DRPの登録会員数を増やす為、今後の新規加入代理店には、入会と同時にDRPの申し込みを行う
- 既存のDRP未登録代理店には、各支部で加入促進をし、加入率を数値化する

## 4. 北海道代協のチラシの件（鹿児島県代協のチラシを参考に協議）

予算10万円計上していると本谷委員長から報告があった。

DRP加盟工場の協力も頂きながら、作成に向けて取り組む。

各支部の意見や提案を協議して報告してほしい。

工場チラシに担当者を載せると親しみや安心感につながるのでは、代理店名を入れるようにしてはとの意見が出た。

## 5. その他

- 入庫促進につなげる為に代協会員の工場やDRP提携工場などの工場見学してはどうか。
- 損保ジャパンではDRSの認定の関係でDRP加盟工場の入庫が進まない。

【次回開催】平成29年2月17日 場所：札幌