

第1回 北海道代協 組織委員会 議事録

日 時：平成30年4月26日（木） 15：00～17：00

会 場：北海道代協事務所

出席者：細川委員長（札幌）・松田副委員長（苫小牧）・永井（室蘭）

向後（千歳代理）・岩間（函館）・益子（釧路）・野村（帯広代理）

欠席者：海野（旭川）・小林（小樽）

進 行：細川委員長

議事録作成者：永井（室蘭）

議事

1. 委員長挨拶・報告事項

「皆様お疲れ様です。昨今、合併・廃業などにより退会の相次ぐ中、1期2年にわたり会員増強に努めて頂きありがとうございます。」とのお言葉からスタートした。

平成30年度 第1回組織委員会に出席し、まず会員増強に関して

- ・代理店賠償責任セミナーを実施して一定の成果を得た。
- ・会員増強の活動では、どうしてもマンパワーに頼らざるを得ない状況があるため、積極的に活動してくれるメンバーを増やしてきた。
- ・財務局に講師を依頼してセミナーを開催した。

などのことにより6年連続での増店に繋がったと報告があった。

2. 平成29年度の総括

釧路や函館など会員増強を上手く出来ているところは現会員が新会員を紹介するなどの意識が高いことから、他支部も組織の改革をしていく必要がある。

修理工場へのアプローチをすることで成果を上げられた。

新入会員オリエンテーションに関して各支部が単独・合同など含め実施しているがより多くの会員の参加を募るため、その内容や実施方法については改善も必要。

新年交礼会に関しては、マンネリ化しており段取りなども含め内容の見直しを検討しても良いのではないかと。

3. 平成30年度事業計画について

- ・正会員増強ガイドラインによれば21店増を目標とするところではあるが、まずは組織率50%達成へ向けて会員数660店を目標とすることが決まった。

（3月末目標 札幌204店、室蘭23店、旭川116店、小樽16店）

苫小牧34店、千歳19店、函館95店、釧路101店、帯広52店)

- ・新入会員オリエンテーションの開催
- ・国民年金基金に関しては無視するわけにはいかないが、代理店の法人化が進んでいるため対象者が少なく正直難しいのではないか。
- ・新年交礼会の企画運営（平成31年1月18日）

4. 各支部の活動報告と今後の課題

函 館：未加入の代理店リストを作成し会員へ配り勧誘&紹介を募ったところ、知り合いが居れば皆さんが動いてくれた。

室 蘭：会員さんからの紹介やDRPからの声かけで修理工場さんが加入された。

苫小牧：幹事が中心となってリストアップした未加入代理店さんへ声かけを行った。

釧 路：細川委員長の紹介などもあり、目標を達成することが出来た。

帯 広：消費者協会へ代理店や保険に関する問い合わせなどがあった場合には、代協会員が回答している。

札 幌：思うように会員増強を進めることが出来なかった。

- ・その要因として他支部と比べて現会員数が多いことから組織委員長1人では全ての会員へ勧誘や紹介を募ることが難しいのではないか？
- ・仮に札幌を4ブロックに分け各ブロックごとに副組織委員を配置してみてもどうかとの提案が他支部からあった。

【次回開催日】平成30年7月27日（金） 15：00～17：00